



1

Ο Μίλος Καμπουρίδης ίδρυσε το fund τη χρυσή περίοδο της διεθνούς ανάπτυξης, το 2005, έχοντας ήδη εργαστεί για τον Τζορτζ Σόρος

2

ΠΕΤΥΧΕ να συγκεντρώσει 850 εκατ. ευρώ, εξασφαλίζοντας τη συμμετοχή μεγάλων διεθνών επενδυτικών οίκων



ΑΕΡΟΦΩΤΟΓΡΑΦΙΑ από τον κόλπο της Σπείας στην Κρήτη, όπως παρουσιάζεται σε ένα από τα έντυπα με τα επενδυτικά σχέδια της «Dolphin Capital», και αφορά στην κατασκευή μεγάλης ξενοδοχειακής μονάδας με γήπεδο γκολφ

ΜΙΛΤΟΣ ΚΑΜΠΟΥΡΙΔΗΣ

Ο Κύπριος μάντζερ, κουνιάδος του Κώστα Μπακογιάννη, ως επικεφαλής του επενδυτικού ομίλου που ο ίδιος ίδρυσε, βούλιαξε εφοπλιστές και μεγάλα επιχειρηματικά ονόματα, που βλέπουν τη χρηματιστηριακή αξία της «Dolphin Capital» να συρρικνώνεται, καθώς το μεγαλόπνοο εγχείρημα για πολυτελείς, παραθαλάσσιες ξενοδοχειακές μονάδες και οικιστικά συγκροτήματα μοιάζει με παλάτια στην άμμο...

Με μισθό
18 εκατ. €
τον χρόνο
«φρέσωσε»
ΤΟΥΣ
ΕΠΕΝΔΥΤΕΣ
ΤΟΥ



Το ΟΝΟΜΑ ΤΗΣ «DOLPHIN CAPITAL» ήταν συνυφασμένο με ένα μεγαλεπήβολο επενδυτικό σχέδιο σε real estate υψηλού επιπέδου στην Ελλάδα, κατασκευές υπερπολυτελών resorts σε συνεργασία με παγκόσμια brand names όπως η «Aman Resorts», ανάπτυξη γηπέδων γκολφ και επενδύσεις που, σύμφωνα με όσα ανακοίνωσε η εταιρεία στο Χρηματιστήριο του Λονδίνου, έχουν φτάσει τα 750 εκατ. ευρώ. Κινητήριος μοχλός του εγχειρήματος είναι ο κ. Μίλος Καμπουρίδης, Κύπριος στην καταγωγή, που ίδρυσε το fund τη χρυσή περίοδο της διεθνούς ανάπτυξης, το 2005. Εκτοτε, με τρεις διαδοχικές αυξήσεις κεφαλαίου πέτυχε να συγκεντρώσει 850 εκατ. ευρώ, εξασφαλίζοντας τη συμμετοχή μεγάλων διεθνών επενδυτικών οίκων, όπως ο Blackrock που έχει το 13% και ο Capital που έχει το 7%.

ΤΟΥ ΓΙΩΡΓΟΥ ΠΕΤΡΙΔΗ

A

υτά τα εντυπωσιακά στοιχεία σε αδρές γραμμές ήταν και τα μόνα καλά νέα για όσους εμπιστεύτηκαν τον κ. **Καμπουρίδη**, ο οποίος εκτός της εντυπωσιακής εισόδου στα κοσμικά δρόμους της Αθήνας ως σύζυγος της κυρίας **Μαρίνας Βερνίκου** είναι και κουνιάδος των Μητσοτάκηδων,

καθώς η αδερφή του έχει παντρευτεί τον γιο της **Ντόρας**, κ. **Κώστα Μπακογιάννη**.

Τα κακά νέα για τους μετόχους του είναι ότι τα τελευταία χρόνια η τιμή της μετοχής της εταιρείας κατρακύλησε από τις 170 πένες -της τελευταίας αύξησης- στις 35 πριν από λίγους μήνες, για να σταθεροποιηθεί τώρα στις 51. Μάλιστα τα ζημιογόνα αποτελέσματα -της τάξης των 167,5 εκατ. ευρώ- που ανακοινώθηκαν την περασμένη Πέμπτη έχουν πυροδοτήσει αντιδράσεις σε μετόχους, οι οποίοι, σύμφωνα με πληροφορίες, εξετάζουν νομικούς τρόπους για να ασκήσουν έλεγχο στο μάντζμεντ.

Κι αυτό γιατί ο κ. Καμπουρίδης, με τις όποιες έτερες προσθήκες στο management stuff, λαμβάνει ετησίως ως αμοιβή 18 εκατ. ευρώ. Ναι, καλά διαβάσετε, 18 εκατ. ευρώ ετησίως!

Το θέμα έχει απασχολήσει εφοπλιστικούς κύκλους στην Αθήνα, αλλά και όσους διατηρούν στενές επαφές με το Λονδίνο, που σημειώνουν ότι υπάρχουν επενδυτές οι οποίοι θα λάβουν άμεσα τα μέτρα τους. Eis την... απλήν ελληνικήν, οι μέτοχοί του φέρονται «τρελαμένοι» να ετοιμάζουν αγωγές και κινήσεις τύπου Μάντοφ. Μιλούν για τη μεγαλύτερη «φούσκα» που έσκασε ποτέ παγκοσμίως στα real estate funds.

Ο αντίλογος έγκειται στο ότι το καταστατικό του fund αναφέρει ότι το μάντζμεντ δικαιούται να λαμβάνει το 2% ετησίως επί των συγκεντρωθέντων κεφαλαίων, που το 2007 και πριν από τη διεθνή κρίση έφτασαν τα 850 εκατ. ευρώ. Ο ίδιος ο κ. Καμπουρίδης εμφανίζεται ως ένας high flyer που ενσαρκώνει το greek dream. Το greek dream όπως το έχουν σήμερα στο μυαλό τους οι Ευρωπαίοι για μας...

Γιος δημοσίου υπαλλήλου και νηπιαγωγού από την Κύπρο, με κλίση στα Μαθηματικά, αποφοίτησε από το κορυφαίο αμερικανικό πανεπιστήμιο MIT και δούλεψε στην Goldman Sachs. Η χρυσή περίοδος της δεκαετίας του '90 τον οδήγησε στη γνωριμία του με τον κ. **Τζορτζ Σόρος**, για τον οποίο διενήργησε επενδύσεις στην Ιταλία, την Ισπανία και τη Γαλλία, όταν το «μπουμ» του real estate ξεκινούσε. Τα κέρδη από όλη αυτή την πορεία τον οδηγούν στο να φτιάξει την «Dolphin Capital», ξεκινώντας με 5 εκατ. ευρώ το 2005. Γρήγορα το όνομα και το εγχείρημά του γίνονται γνωστά στην ελληνική κοινωνία, καθώς η γνωριμία του με την κυρία Βερνίκου -κόρη του γνωστού επιχειρηματία Γιώργου Βερνίκου- οδηγείται σε έναν προβεβλημένο γάμο.

3 Τα ζημιογόνα αποτελέσματα των 167,5 εκατ. ευρώ, που μόλις ανακοινώθηκαν, έχουν πυροδοτήσει αντιδράσεις από μετόχους

4 Ο ίδιος έχει δανειστεί 60 εκατ. ευρώ από την Τράπεζα Κύπρου, για να φτάσει το ποσοστό του στο 12% της εταιρείας

5 Η «Dolphin Capital», σύμφωνα με τα στοιχεία που δημοσιοποίησε, διαθέτει περιουσιακά στοιχεία ύψους 1,86 δισ. ευρώ

Οι δεσμοί με την Ελλάδα

Ετσι, αποφασίζει να κάνει βόση της καριέρας του την Ελλάδα, καθώς τον συνεπαίρνει το ελληνικό καλοκαίρι και το ελληνικό lifestyle του πάει πολύ. «Ο Σόρος μου ζητούσε να κάνω έδρα μου τη Γερμανία, όμως εγώ είχα για πολλούς λόγους να προτιμήσω να μείνω εδώ», λέει. Αποφασίζει να προσανατολίσει τις επενδύσεις του Dolphin, που σταδιακά γιγαντώνεται, κυρίως στην Ελλάδα και την Κύπρο. Το σχέδιο είναι απλό. Αγορά τεράστιων εκτάσεων, αδειοδότηση για κατασκευές και στη συνέχεια πώληση ή δημιουργία joint venture για τη συγκρότηση πολυτελών resorts. Τα πλάνα εμφανίζονται ιδιαίτερα φιλόδοξα, με επίκεντρο τη Μήλο, την Κρήτη, το Πόρτο Χέλι, την Τζια και αλλού. Ο γάμος του αναδεικνύεται σε κοσμικό γεγονός και ο χαμηλών τόνων «γκουρού» των Μαθηματικών έχει αναδειχτεί σε πρώτης τάξεως αντικείμενο gossip. Το «Inbi», εξάλλου, που είναι από τα πιο in σουσι ρέστοραν της Αθήνας, έχει γίνει με δικά του χρήματα, «για χάρη της γυναίκας μου», όπως



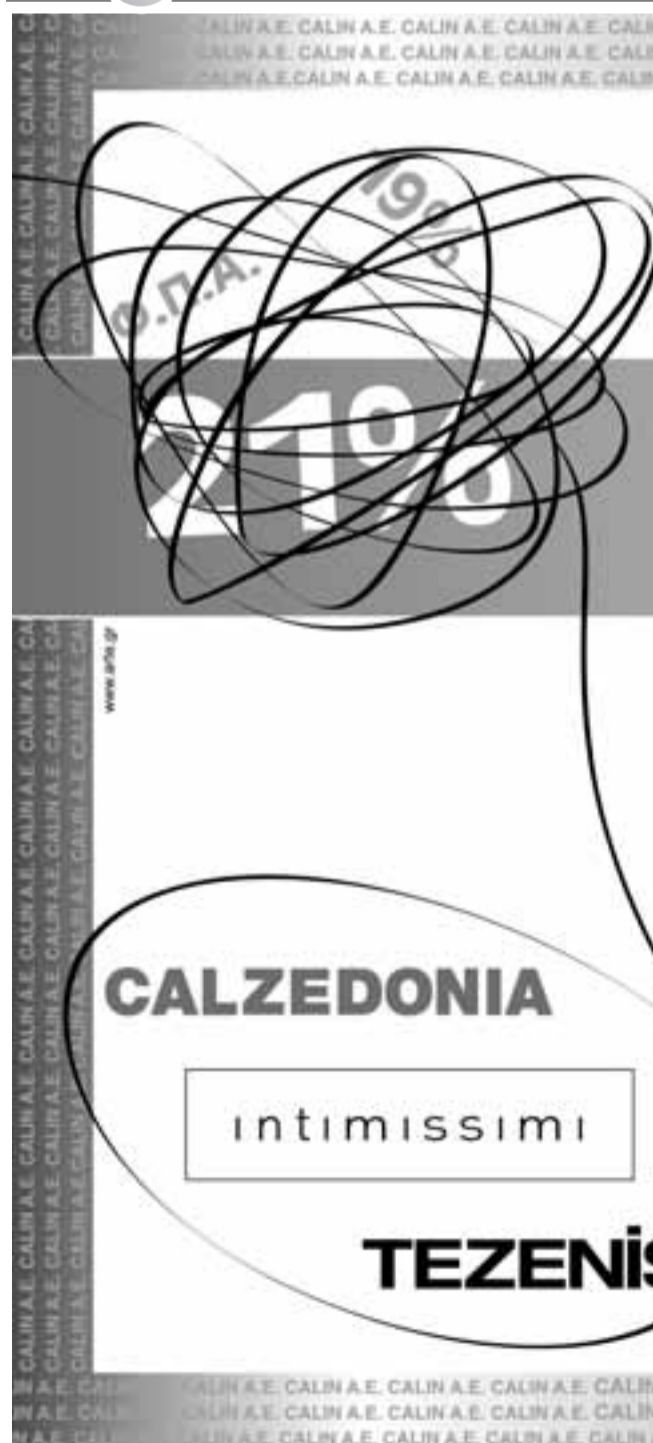
Η ΓΝΩΡΙΜΙΑ και ο γάμος με τη Μαρίνα Βερνίκου έκανε τον Μίλτο Καμπουρίδη γρήγορα γνωστό και αποδεκτό στους κοσμικούς και επιχειρηματικούς κύκλους

λέει ο ίδιος σε κατ' ιδίαν συζητήσεις. Αυτά και άλλα παρόμοια βλέπουν μεγάλοι ιδιώτες επενδυτές που του έχουν εμπιστευτεί τα κεφάλαιά τους και αρχίζουν να παίρνουν αποστάσεις, καθώς τα projects δεν προχωρούν.

«Σαν να μην έφταναν όλα αυτά, ο κ. Καμπουρίδης μας έκανε και πρόταση να πάρει τις μετοχές μας μεταξύ 34-44 πενών τον περασμένο Οκτώβριο, ενώ τις έχουμε πληρώσει κοντά 2 λίρες», έλεγε πριν από λίγες μέρες εφοβιστής που αισθάνεται ριγμένος από το επενδυτικό εγχείρημα.

Το γεγονός αυτό επιβεβαιώνει ο ίδιος ο κ. Καμπουρίδης, ο οποίος αναφέρει ότι «πράγματι όταν η μετοχή είχε κατακυλώσει κατά 75% από την πραγματική της αξία, θέλησα να αγοράσω 120 εκατ. μετοχές γιατί ήταν μεγάλη επενδυτική ευκαιρία». Ο ίδιος έχει δανειστεί 60 εκατ. ευρώ από την Τράπεζα Κύπρου με ενέχυρο μετοχές του (τι μετοχές άραγε και τι αξία έχουν;), για να φτάσει το ποσοστό του στο 12% της «Dolphin» και, όπως σημειώνει, το μέσο κόστος κτήσης του είναι πάνω από 100 πένες. Σε κάθε περίπτωση, η σημερινή τιμή της μετοχής, που βρίσκεται τώρα πάνω από τις 50 πένες, αποτελεί αίνιγμα, καθώς η λογιστική αξία της με βάση τις αποτιμήσεις ελεγκτικών οίκων, όπως η KPMG και η Collier, εμφανίζεται στις 175 πένες. Το χάσμα, δηλαδή η έκπτωση ή discount όπως λέγεται στη γλώσσα των αγορών, είναι ασυνήθιστα μεγάλο.

ΣΥΝΕΧΕΙΑ ΣΤΗ ΣΕΛΙΔΑ 44



Η εταιρεία **CALIN A.E.** που εκπροσωπεί στην Ελλάδα τα σήματα **CALZEDONIA**, **INTIMISSIMI** και **TEZENIS** με αυξημένη εταιρική υπευθυνότητα στηρίζει και ανταποδίδει τη μακροχρόνια σχέση εμπιστοσύνης που τη συνδέει με τους συνεργάτες και τους πελάτες της.

Με αφορμή τις τελευταίες οικονομικές εξελίξεις και τις ανακοινώσεις του οικονομικού επιτελείου για αλλαγές στα ποσοστά Φ.Π.Α. από 19% σε 21%, η εταιρεία **CALIN A.E.** ανακοινώνει ότι σε συνεργασία με την **CALZEDONIA SPA** θα απορροφήσει το κόστος της αύξησης των συντελεστών του Φ.Π.Α., απαλλάσσοντας τους πελάτες και τους τελικούς καταναλωτές από αυτή την επιβάρυνση.


Η εταιρεία **CALIN A.E.** δεν μένει αμέτοχη στις εξελίξεις και ανταποκρίνεται με αίσθημα ευθύνης σε όσους έμειναν «πασοί» στα δημοφιλή της είδη όλα αυτά τα χρόνια. Πάντα πρωτοπόρος στις εξελισσόμενες απαιτήσεις της αγοράς η εταιρεία **CALIN A.E.** μεριμνά για τους συνεργάτες και τους καταναλωτές της καλύπτοντας ταυτόχρονα τις ανάγκες τους.

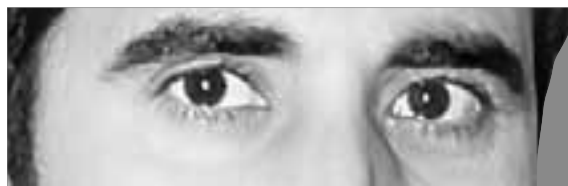
Η εταιρεία **CALIN A.E.** και στην σημερινή οικονομική συγκυρία στηρίζει έμπρακτα την σταθερότητα των τιμών και συνεχίζει την ανάπτυξη με σεβασμό στον Έλληνα καταναλωτή και πίστη στη δυναμική της ελληνικής αγοράς.

CALZEDONIA

intimissimi

TEZENIS





6 Απο τα βασικότερα σχέδια του fund είναι η κατασκευή 40 βιλών και 40 σουιτών σε συνεργασία με την «Aman Resorts» στο Πόρτο Χέλι

7 Η σταδιακή εξάντληση της ρευστότητας του επενδυτικού ομίλου οδηγεί, όπως φαίνεται, στην αύξηση του δανεισμού

ΣΥΝΕΧΕΙΑ ΣΤΗ ΣΕΛΙΔΑ 44

Η γραμμή άμυνας

Ας δούμε όμως τι έκανε τη χρονιά που πέρασε η «Dolphin», η οποία, σύμφωνα με τα στοιχεία που δημοσιοποίησε την περασμένη Πέμπτη στο Χρηματιστήριο του Λονδίνου, διαθέτει περιουσιακά assets ύψους 1,86 δισ. ευρώ, από τα οποία το 1,75 δισ. αφορά σε ακίνητα και 62 εκατ. μετρητά. Αυτό αποτελεί και το ισχυρό στοιχείο άμυνας του κ. Καμπουρίδη, καθώς εμφανίζει με την πιστοποίηση διεθνών οίκων να έχει δώσει αξία στα κεφάλαια που του εμπιστεύτηκαν. Οι συνολικές πάσης φύσεως υποχρεώσεις της εταιρείας ανέρχονται σε 612 εκατ. Το 2009 εξαγόρασε το εναπομείναν ποσοστό στη μεγαλύτερη εταιρεία οικιστικής ανάπτυξης στην Κύπρο, την «Aristo Developers», από τον ιδρυτή κ. **Θεόδωρο Αριστοδήμου**, δίνοντάς του 49,3 εκατ. και 133 εκατ. μετοχές της «Dolphin». Η «Aristo» έχει επενδύσει 177 εκατ. ευρώ υπό την «Dolphin», είναι κερδοφόρα, έχει όμως πάνω της δάνεια πάνω από 300 εκατ. Παράλληλα, η «Dolphin» πούλησε το μερίδιό της στο project «Amanmilla» στη Μήλο, στην οικογένεια

Κυριακόπουλου, αντί 5,4 εκατ. ευρώ με κέρδος 100%. Η υπόθεση της Μήλου είναι χαρακτηριστική για την περίπτωση Καμπουρίδη. Προ τριετίας περίπου ο μέγας επενδυτής του real estate είχε ανακοινώσει μετά φανών και λαμπάδων ότι φέρνει στην Ελλάδα την παγκοσμίως γνωστή αλυσίδα πολυτελών Ξενοδοχείων «Aman Resorts». Συγκεκριμένα, είχε αγοράσει μια πολύ μεγάλη έκταση από παλαιά μεταλλεία του «καταστροφέα» του φυσικού περιβάλλοντος της Μήλου κ. **Οδυσσέα Κυριακόπουλου** (S&B). Μάλιστα τον είχε βάλει και συνέταρο. Ο κ. Καμπουρίδης έλεγε ότι θα κάνει τη μεγαλύτερη και καλύτερη τουριστική επένδυση στη Μεσόγειο και ο κ. Κυριακόπουλος έλεγε τότε στους ντόπιους ότι δήθεν ενδιαφέρεται για τον τουρισμό και εγκαταλείπει τα μεταλλεία. Φυσικά δεν έγινε τίποτα, αφού κανείς από τους δύο δεν έλεγε ακριβώς αυτό που σκεφτόταν. Ντόπιος συμβολαιογράφος της Μήλου διηγείται το εξής περιστατικό προ τριετίας περίπου: Όταν είχε πάει στο νησί άνθρωπος του κ. Καμπουρίδη και συζητάγε να αγοράσει μια πολύ μεγάλη έκταση που βρίσκεται μέσα στο λιμάνι της Μήλου, ο συμβολαιογράφος, σώφρων και έντιμος άνθρωπος, πληροφόρησε τους ενδιαφερόμενους

επενδυτές ότι η περιοχή αυτή είναι αρχαιολογική ζώνη, όπως ακριβώς και αυτή όπου βρέθηκε η Αφροδίτη της Μήλου και συνεπώς δεν χτίζεται τίποτα. Η απάντηση που έλαβε ο συμβολαιογράφος ήταν: «Δεν πειράζει, εμείς το θέλουμε!». Εξάλλου, πουλήθηκαν και ακίνητα της «Aristo» στην περιφέρεια της Αθήνας αντί 5,65 εκατ. ευρώ, με κόστος επένδυσης 1,7 εκατ. ευρώ. Επίσης, το 33% της επένδυσης στην Τζια σε εταιρεία του γνωστού αρχιτέκτονα **John Heah**, που αναλαμ-

το 60% της επένδυσης στο Πόρτο Χέλι, την οποία ανέλαβε η κατασκευαστική «Δομοτεχνική». Οι προβλέψεις του εκτιμούν ότι στο δεύτερο εξάμηνο του έτους οι πρώτες βίλες θα είναι έτοιμες, ενώ ήδη έχει γίνει και η πρώτη πώληση από τις 19 Φεβρουαρίου. Αλλά 40 εκατ. έχουν εξασφαλιστεί από δεκαετές δάνειο με διετή περίοδο χάριτος για τις πρόσθετες υποδομές που θα απαιτηθούν. Το γήπεδο γκολφ σχεδιάζεται από τον παγκοσμίου φήμης γκόλφερ **Τζακ**



ΕΝΑ ΑΠΟ τα ελάχιστα σχέδια του ομίλου που, σύμφωνα με τα ενημερωτικά έντυπα, είναι στη φάση της ολοκλήρωσης βρίσκεται στα τουρκικά παράλια, στο άλλοτε μικρασιατικό Καλαμάκι (από όπου πήρε το όνομά του ο ομώνυμος δήμος της Αττικής), απέναντι από το Καστελόριζο, όπως επισημαίνεται και στους υποψήφιους επενδυτές

βάνει τον σχεδιασμό του project, συνολικού προϋπολογισμού 12 εκατ. ευρώ.

Τα βασικότερα projects

Από τα βασικότερα projects στα οποία λέει ότι επικεντρώνεται η «Dolphin Capital» είναι η επένδυση 40 πολυτελών βιλών και 40 σουιτών με sra σε συνεργασία με την «Aman Resorts» στο Πόρτο Χέλι. Στο ίδιο συγκρότημα θα βρίσκεται και ένα άλλο, πολύ γνωστό brand name, που είναι συνυφασμένο με την πολυτέλεια, το «Chedi», με Ξενοδοχείο 102 δωματίων και άλλες 40 σουίτες και κατοικίες. Για να αγοραστούν τα 347 εκτάρια έχουν δαπανηθεί ήδη 131 εκατ. ευρώ, που είναι και το μεγαλύτερο κονδύλι που έχει πάει αποκλειστικά σε γη. Για τις κατασκευές έχει κλείσει ένα 13ετές ομολογιακό δάνειο που κατά πάσα πιθανότητα θα καταστεί κοινοπρακτικό από ελληνικές τράπεζες ύψους 100 εκατ. ευρώ. Από αυτά 32,5 εκατ. ευρώ θα χρηματοδοτηθούν

που ασφαλώς στοχεύει να τον αντισταθμίσει από πωλήσεις.

Τι απαντά στις κριτικές

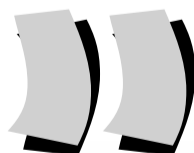
Τύπος νευρικός, έχοντας όλα σχεδόν τα projects ακόμα σε μακέτες, απαντά στις κριτικές που δέχεται λέγοντας: «Σε ποιον χρόνο και με ποιες διαδικασίες θα μπορούσα εγώ να προχωρήσω, όταν το γνωστό σχέδιο της Μεσοπνίας πήρε στον κ. Κωνσταντακόπουλο τόσα χρόνια;». Από την ερχόμενη Δευτέρα αρχίζει τον μαραθώνιο ενημέρωσης των funds-πελατών του, που ασφαλώς όσο περνά ο χρόνος θα γίνονται όλο και πιο επίμονοι για την πρόοδο των projects. Οι επικριτές του δεν σταματούν τις επιθέσεις και το «talk of the town» είναι σε ποιες τιμές αγοράζει όλα αυτά τα παραθαλάσσια χωράφια για το fund. «Ποιος τα ελέγχει όλα αυτά;» αναρωτούνται όσοι αισθάνονται ότι τα λεφτά που έβαλαν στην «Dolphin» δεν έχουν αξιοποιηθεί. Ο ίδιος επιμένει ότι έχει καταφέρει να εκδώσει χωροταξικές άδειες για 9 από τα 13 συνολικά μεγάλα έργα που προγραμματίζει και επιμένει σε όσους λένε ότι ακόμα δεν έχει μπει τούβλο στο Πόρτο Χέλι ότι τα μπετά έχουν ήδη πέσει.

Επιχειρηματικά το εγχείρημα της «Dolphin» μπαίνει στην πιο κρίσιμη περίοδο. Τώρα θα πρέπει να πουλήσει και η αγορά θα κρίνει τις αξίες των projects που ετοιμάζονται. Η ρευστότητα επενδύθηκε σχεδόν στο σύνολό της και από εδώ και πέρα ο δανεισμός θα πρέπει να αντισταθμίζεται από τα έσοδα. Το διεθνές περιβάλλον αλλά και η πορεία της ελληνικής οικονομίας θα παίξουν τον ρόλο τους. Το επιχειρηματικό στοιχείο της «Dolphin» έχει την ευρύτερη σημασία του. Αν πετύχει, θα βοηθήσει σημαντικά τον ελληνικό τουρισμό, αν αποτύχει, τότε θα επισφραγίσει με τον πιο πανηγυρικό τρόπο ότι παραμένουμε τσαρλατάνοι. Τα 18 εκατ. ευρώ τον χρόνο για τον μάντζερ κ. Καμπουρίδη, πάντως, πέφτουν μετρητά. Πέφτουν δεν πέφτουν τα μπετά...

Η ΠΡΟΣΦΟΡΑ

Στη Μήλο λέγεται ότι αγοράστηκε έκταση μέσα στην αρχαιολογική ζώνη, όπου είχε βρεθεί και το περίφημο άγαλμα της Αφροδίτης και συνεπώς είναι αδύνατη η οικοδόμηση...

ΕΓΓΡΑΦΗ ΠΡΟΣΦΟΡΑ προς επενδυτές για την εξαγορά μετοχών σε εύρος τιμής από 34 έως και 44 πένες από την «Dolphin Capital». Οι μετοχές είχαν αγοραστεί στις 2 λίρες, όπως έλεγε εφοπιστής που αισθάνεται ριγμένος από το επενδυτικό εγχείρημα





ΑΥΤΗ ΤΗΝ ΠΕΡΙΟΔΟ η πάντα εντυπωσιακή Μαρίνα Βερνίκου είναι έγκυος στο τρίτο τους παιδί

8 οι **συνολικές πάσης** φύσεως υποχρεώσεις της «Dolphin Capital» ανέρχονται μέχρι σήμερα σε 612 εκατ. ευρώ

9 **ος καλός σύζυγος** επένδυσε σε ένα από τα πιο in σούσι ρεστοραν της Αθήνας «για χάρη της γυναίκας μου», όπως παραδέχεται

Ο χαμηλού προφίλ νεαρός που μεταλλάχτηκε γρήγορα σε λάτρη της υπερβολής και του φαίνεσθαι

Το κοσμικό «βάπτισμα» του κ. **Μίλτου Καμπουριδίου** στην υψηλή κοινωνία των Αθηνών έγινε με δόξα και τιμή το 2005, στο περιφημο Golden Party που είχαν διοργανώσει η κυρία **Μαρίνα Βερνίκου**, ο ίδιος και ο **Γιάννης Φιξ** σε γνωστό κλαμπ του Κολωνακίου. Εκεί δημοσιεύονται και οι πρώτες του φωτογραφίες στις κοσμικές στήλες, γιατί μέχρι τότε ήταν για τους πολλούς απλώς ο σύντροφος της Μαρίας Βερνίκου. Όλοι μιλούν για έναν low profile άνθρωπο, πολύ ευγενικό, με πολύ καλές σπουδές και μέλλον, ο οποίος όμως στο πέρασμα των χρόνων άλλαξε σύμφωνα με τα όσα ακούγονται. Με την κυρία Μαρίνα Βερνίκου γνωρίστηκαν στα τέλη του 2003 μέσω κοινής φίλης και ερωτεύτηκαν με την πρώτη ματιά, πριν ενόσουν τις ζωές τους.

Εφτά χρόνια μετά, οι θετικές εντυπώσεις που άφηνε άλλοτε ο νεαρός από την Κύπρο έχουν αλλάξει, σύμφωνα με όσα ψιθυρίζονται στα κοσμικά σαλόνια, ενώ ειδικά το show off του κ. Καμπουριδίου φέρεται να έχει πολλά επεισόδια. Πιο πρόσφατο, αυτό που εκτυλίχθηκε πέρυσι το καλοκαίρι όταν μαζί με τη σύζυγό του κυρία Βερνίκου και το καινούριο

του σκάφος βρέθηκαν στον Αργοσαρωνικό. Θέλοντας οπωσδήποτε να δώσουν το «παρών» στην περιφημη συναυλία του **Αντώνη Ρέμου** στο «Nannos» της Μυκόνου, ο κ. Καμπουριδής έστειλε τα παιδιά τους πίσω στην Αθήνα με το σκάφος και αυτός μαζί με τη σύζυγό του πέταξαν με το ιδιωτικό τους ελικόπτερο για το Νησί των Ανέμων.

Είναι σίγουρο ότι ο νεαρός επιχειρηματίας ξέρει πάντα να εντυπωσιάζει την όμορφη σύζυγό του και αυτό φάνηκε από τον τρόπο που το έκανε όταν αποφάσισε να την παντρευτεί. Της είχε κάνει πρόταση γάμου καθώς πετούσαν μ' ένα ελικόπτερο πάνω από τη Σαντορίνη. Το 2005 κάνουν το πολύ πετυχημένο και προβεβλημένο από τις κοσμικές στήλες πάρτι «MIMA» με τα αρχικά των ονομάτων τους, όπου όλοι δίνουν το «παρών». Ο γάμος τους, ή καλύτερα η τελετή-υπερπαραγωγή, όπως την αποκάλεσαν κάποιοι, ακολουθεί το καλοκαίρι της ίδιας χρονιάς στη Σίφνο. Το μυστήριο τελέστηκε στον Ιερό Ναό

του Αγίου Γεωργίου, στο αρχοντικό Βερνίκου, στον Αρτεμώνα, ενώ ακολουθούσε τριήμερο γλέντι που ξεκίνησε με ένα «pre-wedding» πάρτι στο Ξενοδοχείο «Πετάλι», το οποίο ανήκει στην οικογένεια Βερνίκου, στην Απολλωνία.

Μετά την εισαγωγή της εταιρείας του κ. Καμπουριδίου «Dolphin Capital Investors» στο Χρηματιστήριο, το 2005, πολλοί μιλούν για εντυπωσιακή αλλαγή στον χαρακτήρα του και για επίδειξη πλούτου, στην οποία δεν είχε συνηθίσει τους φίλους του. Τα συνεχή ταξίδια στην Ασία, στην Αμερική, στο Λονδίνο και τη Νέα

Υόρκη, τα πανάκριβα ρολόγια που επιδεικνύει στους γνωστούς του, τα ακριβά αυτοκίνητα, το δεύτερο σκάφος «MIMA» και πέρυσι η αγορά δικού του ελικοπτέρου δεν σχολιάζονται και πολύ θετικά, κάτι όμως που δεν τον απασχολεί ιδιαίτερα.

«**Η επίδειξη πανάκριβων ρολογιών, τα ακριβά αυτοκίνητα και η αγορά δικού του ελικοπτέρου προκαλούν αρνητικά σχόλια**»

Ποιότητα στο έπιπλο, σε απίστευτες τιμές!

istikbal
Welcome Home

Τηλέφωνο εξυπηρέτησης πελατών: **210 9892879**

- Αθήνα: Μεσοφόρος Πόρτα Γάστρη 73, Μαρούσι, τηλ.: 22990-23918 / 9η οδός 21, Περιστέρι, τηλ.: 210-5736145 (από 01/04/2010 ΝΕΑ ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ Αγ. Αναργύρων 40, Κορωπί)
- Αλεξανδρούπολη: 3^ο κ/μ, Αλεξ/πόλης-Τυλάριαν, τηλ.: 25510-29091 • Θεσσαλονίκη: 10^ο κ/μ, Θεσ/νίκης-Νέας Χαλκηδόνας (Διασταύρωση Σίνδου), τηλ.: 2310-722081
- Ιωάννινα: Δωδώνης 137, τηλ.: 6943909351 • Χαβόλα-Δράμα: 12^ο κ/μ, Χαβόλα-Δράμα, τηλ.: 2510-622648 • Κομοτηνή: 2^ο κ/μ, Κομοτηνής-Καρυδιάς, τηλ.: 25310-84747
- Λαμία: Γεννηματά 15 (έναντι ΠΕΑ), τηλ.: 22310-25100 • Λάρισα-Κατάστημα Κεντρικής Ελλάδος: 2^ο κ/μ, Ε.Ο. Λαρίσας-Κοζάνης, τηλ.: 2410-592121
- Εόνη: 4^ο κ/μ, Εόνης-Ισθμού (Καμάρια), τηλ.: 25410-65135 • Ορεστιάδα: Κωνσταντίνουπόλεως 58, τηλ.: 25520-81922 • Ξέρρες: 3^ο κ/μ, Τερρών-Θεσσαλονίκης, τηλ.: 23210-50956
- Χρυσούπολη: Βενιζέλου 109, τηλ.: 25910-22633

Πληροφορίες για franchise: www.istikbal.com/gr